

## WIR WACHSEN WEITER

## JOIN THE TEAM!

Unser Portfolio umfasst 40 Immobilienprojekte mit einem Fertigstellungswert von mehr als CHF 2.4 Mrd.  
Damit wir kontinuierlich weiterwachsen können, suchen wir Verstärkung.

Wir suchen eine ambitionierte und energiegeladene Vertriebs-Persönlichkeit mit Erfahrung als

## Distribution & Client Relationship Manager (w/m, 100%),

für das institutionelle Kundensegment. Wenn Du täglich Deine fundierten Fachkenntnisse, guten kommunikativen Fähigkeiten, versierte Ausbildung im Finanzbereich, Teamorientierung, Selbstantrieb sowie eine hohe Serviceorientierung einbringen möchtest, dann bist bei uns genau richtig.

### Hauptaufgaben

Ziel der Stelle ist der Ausbau und die Verwaltung eines bestehenden institutionellen Investorenportfolios der Steiner Investment Foundation und deren Anlagegruppen

Der Fokus liegt auf den folgenden Aufgaben:

- Definieren, Implementieren und Ausführen von Vertriebsstrategien für die bestehenden Immobilienentwicklungsgefässe sowie zukünftig neue Anlagegruppen
- Aufbau einer starken Pipeline von potenziellen Investoren im institutionellen Segment (Pensionskassen, Sammelstiftungen, Consultants etc.) und deren nachhaltigen Bewirtschaftung
- Fortlaufende Vorbereitung von neuen Emissionen (Vorankündigungen, Terminvereinbarungen, Bereitstellung der Vertriebsunterlagen und Vorgespräche) für die jeweiligen Kapitalbeschaffungen (in Zusammenarbeit mit Investor Relations)
- Besuche und Präsentationen bei Investoren allein oder in Begleitung der Geschäftsleitung
- Akquisition von neuem Kapital bei bestehenden und neuen Investoren und Steigerung der AuM
- Management und Betreuung des bestehenden Investorenportfolios und deren Ausbau
- Dokumentation aller Aktivitäten in das vorhandene CRM-System und dessen Pflege
- Koordinierung von Ressourcen innerhalb des Unternehmens und der verschiedenen Abteilungen zur Beantwortung von Questionnaires-Anfragen bestehender und potenzieller Investoren
- Bereichsübergreifende Unterstützung bei:
  - Planung, Organisation und Durchführung von verkaufsfördernden Massnahmen
  - Vorbereiten und Versenden von Informationsmaterial an Investoren (Mailings und regelmässiges Reporting) in einer zeitgemässen und professionellen Weise

### Vorteile

- Sehr dynamisches und unternehmerisches Umfeld mit flachen Hierarchien
- Aktive Unterstützung bei der Definition und Gestaltung des Angebots von Anlagegefässen und deren Implementierung.
- Möglichkeit, sich im Laufe der Zeit in eine Rolle mit grösserer Verantwortung zu entwickeln

### Rentable Anlagen für Pensionkassenversicherte

Die Steiner Investment Foundation eine Anlagestiftung nach Schweizer Recht. Sie legt Pensionskassengelder von Vorsorgeeinrichtungen aus der ganzen Schweiz langfristig und rentabel in Immobilienprojekten an. Ihr Portfolio umfasst Immobilien unterschiedlicher Grösse in der Deutsch- und Westschweiz. Seit dem 1. November 2019 ist die Steiner Investment Foundation Mitglied der Konferenz der Geschäftsführer von Anlagestiftungen KGAST. Deren Mitglieder verpflichten sich zu Qualität, Transparenz, Sicherheit und Mitsprache.

### Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrungen als Vertriebs- und CRM-Spezialist für Investmentlösungen mit Fokus Immobilienanlagen
- Breites Netzwerk bei institutionellen Investoren und deren Umfeld (Fokus Pensionskassen, Sammelstiftungen, Consultants etc.)
- Fundierte Kenntnisse in den Bereichen Finanzmärkte und Finanzprodukte mit Fokus Immobilienanlagen
- Gute Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Teamfähigkeit, unternehmerisches Handeln und flexible Einstellung
- Stilsichere Korrespondenz in Deutsch und Englisch; Französisch wünschenswert
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office und CRM-Tools
- Hohe Leistungsbereitschaft, initiative Persönlichkeit, Fachkompetenz, Realisations- und Durchsetzungsvermögen
- Gezielte, unabhängige und unternehmerische Arbeitsweise
- Klare und offene Kommunikation sowie einen engagierten und strukturierten Arbeitsstil
- Aufgeschlossen, kreativ, kommunikativ sowie eine hohe Kundenbetreuungsorientierung

### Kontakt

Wir freuen uns auf Dein vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an [job@steinerinvest.com](mailto:job@steinerinvest.com)